

Il nuovo player del mercato degli acciai speciali CS Metal Europe dal 14 Luglio è il distributore esclusivo Hitachi Metals in Italia

L'azienda, nata nel 2018, con un investimento di 5 MLN, nel 2020 ha triplicato il fatturato e nel primo semestre 2021 ha superato del 20% il budget pianificato. La strategia di crescita: "Puntiamo al cambiamento di mentalità lungo tutto il processo manifatturiero della componentistica per gli stampi".



gruppoarete Jul 30, 2021 - 14:21

0



CS Metal Europe, di Bedizzole (Brescia) dal 14 Luglio è distributore esclusivo per l'Italia degli acciai speciali Hitachi Metals, con il marchio DY SPECIALTY STEEL.

Gli acciai Hitachi Metals per lavorazioni a caldo, tra cui spiccano le qualità innovative **DAC MAGIC™** e **DAC I™** (prodotti con brevetto esclusivo Hitachi Metals certificati NADCA), contribuiscono al miglioramento della qualità superficiale dei getti pressofusi grazie all'elevata resistenza all'usura a caldo, all'ottima resistenza alla fatica termica e alta tenacità. Garantiscono inoltre ottime proprietà di lavorabilità alla macchina utensile e una temprabilità superiore rispetto alle altre qualità di acciaio presenti sul mercato. Non a caso la Divisione Acciai della giapponese Hitachi Metals di Tokio è il secondo player nel mondo per quote di mercato, dopo un gruppo che ha riunito una realtà alquanto parcellizzata. Coordinando la propria Business Tool Steel Unit dalla sua sede di Dusseldorf (DE), Hitachi Metals in soli sette anni ha raggiunto scenari importanti nel contesto manifatturiero europeo e in particolare in Italia, divenendo una soluzione innovativa e strategica nel settore **Die Casting**.

CS Metal Europe, nata del 2018, è guidata dal Direttore generale Ing. Corrado Patriarchi, già membro del Comitato Pressocolata in AIM, e primo ad introdurre in Italia Hitachi Metals nel 2013, una scelta rivelatasi da subito capace di potenziare sensibilmente i fatturati.

Anche nella nuova impresa di Bedizzole, il dato di bilancio è triplicato in appena due anni di attività, segnando 3 milioni a fine 2020, con la chiusura del primo semestre 2021 ben sopra al budget pianificato, del 20%, nonostante la crisi della produzione industriale, che solo ora sta tornando alla situazione di pre-pandemia, e la difficile e incerta situazione che coinvolge il mondo della siderurgia speciale e delle materie prime, che registrano aumenti record oltre il 40%.

A imporre da subito sul mercato della meccanica applicata CS Metal Europe è stata l'**eccellenza dei materiali** offerti: DY® SPECIALTY STEEL, marchio registrato, identifica una gamma di acciai ad alto valore aggiunto; è controllato e certificato secondo la normativa EN 10204.31.

DY® SPECIALTY STEEL si distingue per la sua proposta di **acciai per utensili innovativi e competitivi con straordinarie performance in esercizio**. Tra le qualità più funzionali e richieste, citiamo: **DY®STAR GOLD** acciaio HPM per lavorazioni a caldo (1.2343 ESR/prodotto secondo i criteri NADCA) e per lavorazioni a freddo le qualità **DY®HARD** (1.2379), **DY®JUST** (1.2842) e **DY®FLEX** (1.2767) oltre all'eccellente **SLD MAGIC™**(8%Cr ESR) prodotto esclusivo Hitachi Metals.

Le elevate caratteristiche meccaniche e il favorevole contributo tecnico dato a tutta la filiera produttiva garantiscono un **elevato ciclo di vita dei componenti**, raggiungendo una **riduzione dei costi globali fino ad un massimo del 30%**.

La gamma DY® SPECIALTY STEEL comprende inoltre l'**unico acciaio** che consente alle fonderie del settore Die Casting, di utilizzare le **nuove leghe anticorrosive** utilizzate soprattutto nei **nuovi progetti Automotive**, che sono la chiave per lo sviluppo futuro in campo automobilistico. Le nuove auto sono prodotte nella direzione obbligata dell'alta qualità, alta affidabilità, leggerezza, risparmio energetico, sicurezza, protezione ambientale e riduzione dei costi globali, con standard sempre più elevati. Considerando che i componenti strutturali e del motore di questi modelli sono realizzati mediante processo di pressofusione, è evidente il nuovo ruolo dell'acciaio speciale per il futuro della nostra industria e del bisogno a cui risponde DY® SPECIALTY STEEL.

DY® SPECIALTY STEEL è anche parte di un programma di offerta volto ad un **risparmio energetico** non solo per la società, ma per la **governance** di quegli end user che legano il proprio brand al valore etico del rispetto ambientale, come la maggior parte dei marchi del settore automobilistico.

CS Metal Europe offre una **qualità del servizio** in linea con gli attuali standard richiesti dal mercato attuale e si caratterizza per **velocità, attenzione, precisione** e per la **cura dell'evasione degli ordini** con informazioni dettagliate e precise.

Il personale di CS Metal Europe, qualificato e pronto a dare qualsiasi supporto alla clientela, si avvale della più **ampia struttura** presente sul territorio nazionale con equipaggiamenti di alto livello sia per le attività di taglio che per la movimentazione dei blocchi, **fino ad un massimo di 20 ton.**

CS Metal Europe, **attiva dal 2018**, nasce per volontà del **Sig. Cristoforo Spina, attuale CEO**, che ha voluto fortemente dare vita a questa iniziativa dopo aver conosciuto l'interessante e affascinante mondo della siderurgia speciale d'eccellenza e delle materie prime. Già titolare di aziende che operano in settori affini, Spina decide di investire sin da subito nella materia prima e con essa di porre le basi per la sua strategia aziendale e di politica commerciale offrendo ai propri clienti prodotti e servizi di alta qualità. La volontà di mantenere elevati i propri livelli qualitativi e garantire la rintracciabilità di tutta la filiera industriale, porta il Sig. Spina ad aggiungere alla sua già sofisticata macchina industriale, l'ultimo anello mancante per la gestione totale della sua catena produttiva, diventando un player del settore della distribuzione degli acciai speciali.

Avvalendosi di un Management qualificato e preparato, Cristoforo Spina **ha investito ad oggi più di 5 MLN** con una pianificazione, per tutto il 2022, di ulteriori obiettivi di crescita.

Lungimirante e attento alle dinamiche del mercato in cui opera, l'imprenditore ha permesso di riattivare con entusiasmo un sistema che vive un momento di grande incertezza, individuando quali **leve per il successo** la passione per l'acciaio, l'empatia e la vicinanza al cliente e offrendo reali soluzioni efficaci agli attuali operatori.

"Puntiamo al cambiamento di mentalità lungo tutto il processo manifatturiero della componentistica per gli stampi - dichiara Patriarchi. - Anche nel nostro settore, deve farsi strada la cultura del ciclo di vita del prodotto e dei criteri di sostenibilità. Risparmio energetico e contenimento degli sprechi di qualsiasi natura devono diventare linee guida nella fase di acquisto. Occorre destarsi da una generale passiva accettazione dello status quo. Intorno a noi tutto è cambiato. CS Metal Europe può fare da capofila di questa rivoluzione nel mondo della distribuzione degli acciai speciali soprattutto grazie alla collaborazione con Hitachi Metals, la quale oltre a produrre acciai ad altissime prestazioni, rappresenta un esempio di professionalità e onestà di cui sempre più il nostro settore necessita. Siamo pronti a diventare un valido partner per gli stakeholder italiani in grado di superare la sola logica del prezzo quale indicatore per la soluzione di ogni problema.

L'industria dell'acciaio deve prepararsi alle stesse sfide degli end user mirando a pianificare obiettivi che possano coniugare efficienza, efficacia, etica e anche bellezza oltre al piacere di crescere insieme; deve perciò riscoprire entusiasmo e passione per una materia che può dare tanto e aiutare la vera economia produttiva"

Continua il direttore di CS Metal Europe: *"Automotive, costruzioni, macchine industriali: tutti in profondo mutamento, tra transizione green e ripresa della domanda. Le conseguenze per l'industria siderurgica, che di questi gruppi è primaria fornitrice, sono diversificate: mentre l'auto vira verso l'elettrico, le macchine industriali sono destinate a crescere, aumentando la loro quota di consumo. Sul fronte dell'edilizia, bisognerà vedere se prevarrà la spinta alla riqualificazione energetica o quella delle nuove costruzioni per rispondere alla domanda potenziale di urbanizzazione. Dunque, anche se la ripresa nel 2021 è possibile per i tre settori, non è ancora ben definito il nuovo assetto siderurgico. In un contesto in cui peraltro i prezzi della materia prima sono ai massimi livelli storici e hanno un impatto sui margini di acciaierie e consumatori che complica ulteriormente il panorama. E' certo invece che aumenterà la richiesta di acciaio di alta qualità e acciai speciali da utensili, su cui l'industria italiana ha un importante know-how anche grazie a collaborazioni strategiche con player leader nelle soluzioni innovative per la componentistica speciale. Ed è probabilmente questo il punto su cui puntare e partire per riuscire a supportare i cambiamenti in atto, insieme a quello della sostenibilità: il comparto siderurgico deve compiere la transizione richiesta dai mercati di riferimento, compresa quella green, per restare competitivo in un contesto globale."*